

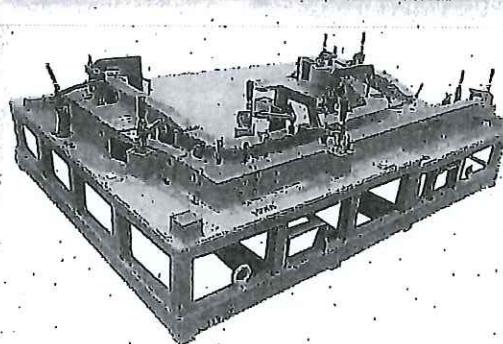
同業他社とネットワークを結び、自動車部品メーカーに検査治具を素早く提供する取り組みが神奈川から中部・広島・九州、さらには中国、韓国に広がっている。KYOEI（神奈川県綾瀬市、0467・76・1118）を中心に約20社で構成する「検査 net」で、地域間連携で顧客の要望に迅速に応える試み。KYOEIの高崎将一社長は「中小製造業でも顧客の要望をかなえるサービスが必要だ」と訴える。

検査治具は自動車部品の「3次元物差し」

で、主にプレスで起こされた自動車部品を型にセットし、寸法精度を計測する。一見するとジオラマのようだが、溝に自動車部品を重ね合わせることで、縦横高さ・厚さを即座に計測できる。材質は強度によって変わり木・樹脂、スチールなどを組み合わせて製作する。

（横浜・川口拓洋）

綾瀬市の中小が呼びかけ



「検査 net」が手がける検査治具

能にして、物流時間の短縮化と即納化を実現。また自社だけでは対応できない仕事を他社に回したり、分散させたりするなど柔軟な顧客対応を可能にした。各地域ごとに幹事会社が音頭を取り、顧客やパートナーの相談窓口になっている。

技術を相互補完

同ネットに参加する谷藤木型製作所（神奈川県綾瀬市、0467・77・5303）は従業員5人と小規模。以前は最大で1200×700ミリ級の治具が限界だった。

アジアに広がり

今後は中国、韓国だけではなくタイやインドネシアなど、近隣アジア地域でメンバーを増やす、ネットワークを

車部品向け、地域間連携

する。

九州からの相談

少ない。しかも、大手自動車メーカーが九州やアジアなどに生産拠点を分散させた結果、これを解決するた

検査治具は車種や部品ごとに、自動車部品

検査治具は車種や部品ごとに、自動車部品検査治具の製造集積地め、高崎社長は全国のメーカーのニーズを聞くから離れた。「九州の同業者を口説いてまわりながら製作する一品部品メーカーから検査治具をどこに発注すればいいか分からず、困る結果、近隣調達可



日刊工業新聞 (2015.11.4発行)

KYOEI の取り組みが掲載されました。

つて」から「任せて下さい」に変わった。「連携企業から技術支援を受け、顧客は企業を探す手間が減った」と谷藤英明社長は成果を話す。

同ネットは対応することが難しい仕事を他の参加企業に振り分け、品質技術の確保や顧客企業との信頼構築に結びつける。KYOEIは同ネット構築で売り上げが毎年約30%伸びている。谷藤木型製作所も売上高が加入前と比べると1.5倍に増えた。

つて」から「任せて下さい」に変わった。「連携企業から技術支援を受け、顧客は企業を探す手間が減った」と谷藤英明社長は成果を話す。

同ネットは対応することが難しい仕事を他の参加企業に振り分け、品質技術の確保や顧客企業との信頼構築に結びつける。KYOEIは同ネット構築で売り上げが毎年約30%伸びている。谷藤木型製作所も売上高が加入前と比べると1.5倍に増えた。